

VIEŠOSIOS KONSULTACIJOS DĖL ILGALAIKIO GALIŲ MECHANIZMO KLAUSIMAI

Šalia kiekvieno klausimo rasite konsultantų parengtos konceptijos santraukos skaidrės numerį – šioje skaidrėje pateikiamas platesnis klausiamo aspekto paaiškinimas. Kviečiame siųsti savo pasiūlymus bet kuriuo klausimu, o taip pat jei turite pastabų bet kuriuo kitu koncepcijos aspektu – laukiame jų!

1. Norint dalyvauti galios pajėgumų aukcione, galios tiekėjų aukcione siūloma parduoti galia turi būti sertifikuota, t. y. atitikti keliamus reikalavimus. Kaip manote, ar tokia sertifikavimo procedūra galios pajėgumų tiekėjams turėtų būti (Skaidrė Nr. 23):
 - a) Savanoriška;
 - b) Privaloma.Prašome pakomentuoti.
2. Koks siūlytumėte aukcione pateikiamų pasiūlymų būdą (Skaidrė Nr. 29):
 - a) „Uždaras“ (*angl. sealed bid*), kurio metu galios pajėgumų tiekėjas pateikia vieną pasiūlymą su kaina visai aukcione siūlomai parduoti galiai;
 - b) „Mažėjančios kainos“ (*angl. descending clock*), kai galios pajėgumų aukciono organizatorius kviečia teikti galios kiekio pasiūlymus už etape aukciono organizatoriaus siūlomą galios pajėgumų pirkimo didžiausią kainą. Jeigu pateiktas aukcione parduoti galios kiekis viršija didžiausiai kainai numatytą galios kiekį, tuomet skelbiamas pakartotinis aukcionas su mažesne kaina. Atitinkamai kartojama procedūra kol aukcione parduodama visa galia.
3. Kokiū būdu turėtų būti nustatoma galutinė galios pajėgumų aukciono kaina (Skaidrė Nr. 29):
 - a) rinkos ribinės kainos principu (*angl. pay-as-clear*), tokiu atveju galios pajėgumų aukciono kaina nustatoma pagal pateikto ir priimto brangiausio pasiūlymo kainą, už kurią būtų kompensuojama visiems pajėgumams laimėjusiems aukcioną;
 - b) galios pajėgumų tiekėjo pateikto pasiūlymo aukcione kaina (*angl. pay-as-bid*), tokiu atveju aukciono kaina nustatoma pagal pateikto ir priimto brangiausio pasiūlymo kainą, tačiau visiems pajėgumams laimėjusiems aukcioną kompensuojama pagal pateikto ir laimėto pasiūlymo kainą.
4. Prieš kiek laiko ir kuriam laikotarpiui (*angl. capacity delivery year*) turėtų būti organizuojamas aukcionas, t. y. kada po galios pajėgumų aukcione laimėta galia tiekėjo turėtų būti įrengta ir pasirengusi veikti? (Skaidrė Nr.29)
5. Galios pajėgumų tiekėjas laimėjęs aukcione siektiną parduoti galios kiekį, įsipareigoja tą galią pateikti sutartu laiku. Kuri įsipareigojimų alternatyva būtų efektyvesnė priemonė, kad esant sistemoje įvykiui (angl. stress event), būtų aktyvuojama reikalinga galia (Skaidrės Nr. 30-31):

- a) Patikimumo alternatyva (*angl. reliability option*), kuri įpareigoja galios pajėgumų tiekėjus būti prieinamus „*stress event*“ atveju;
 - b) Galios įsipareigojimas ir sankcijos (*angl. capacity obligation + penalties*), tokiu atveju galios pajėgumų tiekėjas įsipareigoja pateikti galią ir nesilaikant sutarties sąlygų, nepateikus galios numatytu metu būtų taikomos sankcijos.
6. Su galios pajėgumų aukcioną laimėjusiais tiekėjais bus sudaromi susitarimai įsipareigojimams įvykdyti. Kaip manote kokiems ilgojo, vidutinio ar trumpojo trukmės laikotarpiais tokios sutartys turi būti sudaromos, pavyzdžiui, iki 10 metų, 5-10 metų, 1 metams? ([Skaidrė Nr. 32](#))
7. Kokia institucija turėtų organizuoti galios pajėgumų aukcionus? ([Skaidrė Nr. 33](#))
8. Ar turėtume papildomų pasiūlymų rengiamam galios mechanizmui Lietuvoje?